

CONCLUSIONES

Dr. Rodolfo García Zamora.

Doc. e Inv. U. A. E.

U. A. Z.



De lo rico que dijo cada uno de los participantes, sería muy difícil y no quiero ser ingrato de decir que esta es la relatoría y dejar cosas fuera. Me comprometo para el miércoles entregar por escrito al detalle lo que dijo cada uno de ellos, pero creo que hay cuatro ideas básicas:

Zacatecas en general se caracteriza por su atraso económico y la salida que ha tenido para ese atraso económico en cincuenta años es la migración. Pero cada vez más tenemos problemas con Estados Unidos para que la gente se siga yendo, aunque este es un problema grave y en el sur de Zacatecas es una de las regiones que tienen 60 años de emigración internacional por falta de desarrollo y aquí es donde el cultivo del agave que fue el motivo de este taller, cuyo nombre de manera pequeña podríamos decir “Taller Sobre el Potencial y Perspectivas del Agave en la Producción, Industrialización y Venta” y nos enfrentamos a dos ideas principales: Falta desarrollo en el sur de Zacatecas, pero hay un cultivo con un gran potencial si se maneja adecuadamente y para que ese potencial del agave se pueda realizar adecuadamente, nos han dicho varios de los expositores se requiere organización y se requiere capacitación y para que se dé la organización y la capacitación se requiere un trabajo en equipo. Aquí el Profr. Santos nos dice que en los últimos años se ha avanzado en este trabajo en equipo entre los productores y las dependencias de gobierno; pero tenemos otro factor importante: El sector empresarial, que debe jugar la misma importancia que tiene el sector gobierno. Tenemos otro sector, es el sector de la Educación Superior, que también deberemos seguir teniendo un papel importante y yo he venido a platicarles un poquito, que fuera de México a tener fe en el gobierno, los apoyos para este tipo de proyectos se mantengan y se incrementen en la medida que las propias organizaciones vayan avanzando. Y lo decía la persona que viene por parte del Centro de Servicios Empresariales; ojalá este

taller no se pierda, y que además de que tenga continuidad, tenga resultados concretos. Y había un señor que vivió ya hace muchos años que decía que es mejor un granito de hechos que un montón de palabras; yo esto lo puedo traducir diciendo: Más vale una botella de hechos, que muchos talleres donde no saquemos nada.

Creo que el reto es seguir con estos talleres, agarrar toda la información, ayudar al diseño de las políticas de los gobiernos a nivel municipal, a nivel federal, a nivel estatal; agarrar todos los apoyos que podamos seriamente a nivel internacional e integrar al sector empresarial y educativo como bisagras y yo rescato finalmente lo que decía Don David Alonso García: Si trabajamos en equipo, podemos llegar hasta donde todos ustedes quieran que lleguemos, depende de todos. Muchas gracias

TLACHICHILA NOCHISTLÁN ZACATECAS. RELATORÍA DEL “TALLER SOBRE EL MANEJO, CULTIVO, INDUSTRIALIZACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DEL AGAVE AZUL TEQUILANA”

- 1.- Inicia el evento con las palabras del Profr. Julián Macías Durán, que destacan la importancia del potencial del cultivo e industrialización del agave en el contexto de atraso económico del Sur del Estado de Zacatecas. Por tal razón es importante desarrollar talleres como este, donde se informe sobre el manejo de agave como sistema de producto, sobre su manejo técnico, procesamiento y correcta comercialización nacional e internacional. De manera que la industria mezcalera de la región, a poye al campo, a la región del Sur y al Estado de Zacatecas en su conjunto.
- 2.- En representación del Dr. Gilberto Alaniz, el Contador Guillermo Alaniz de León de la Sociedad Mezcalera de Nochistlán.- Informa del proyecto productivo de la Hacienda de Nochistlán con un producto para el mercado nacional (Mezcal Minero) y otro para la exportación (Hacienda de Nochistlán). Destaca la importancia del mercado nacional e internacional del mezcal, para lo cual hay que enfrentar el reto de la calidad, homogeneidad y regularidad de la producción, aprovechando las ventajas de la tierra, la denominación de origen. Este esfuerzo se materializa en la Sociedad Mezcalera, S. A. de C. V., con una inversión inicial de \$1.5 millones de pesos que se espera llegue a 7 millones de pesos, empleando a 75 familias de la región.
- 3.- Lic. Rogelio Ramos Lupercio, del Centro de Servicios Empresariales de Aguascalientes.- Invita a realizar las siguientes reflexiones:
 - a) Hoy en el mundo, hay gran oportunidad de hacer negocios y dinero.
 - b) Para ello se necesita hacer negocios en grande, fomentar la capacitación y la planeación. Desarrollar un plan regional, estrategias y rumbo claro, nacional e internacional.
 - c) Un eje central es la organización, producción, capacitación técnica, la agroindustria y comercialización. Apoyo estatal, pero, con autonomía de los productores.

d) Sacar resultados concretos del taller: Plan regional y paquete de estrategias.

4.- Maestro Miguel Esparza, Facultad de Economía, U. A. Z. Informa que en la generación anterior de la maestría en economía, se tomó el Sur de Zacatecas como tema central de investigación por los maestrantes. Realizando una serie de diagnósticos y estudios orientados a generar propuestas de desarrollo regional. Las cuales suponen el apoyo de políticas públicas de largo plazo, una gestión estratégica de los proyectos, recuperación de las capacidades propias, calidad, competitividad e innovación. Lo cual permitirá diseñar alternativas concretas a las regiones, interestatales, bajo la globalización.

5.- Ing. David Alonso, Enólogo Domeq. Se presenta como el soporte enológico para la Sociedad Mezcalera de Nochistlán, ratifica el gran potencial del mezcal en el mundo y espera que el proyecto salga adelante.

6.- Maestro Rodolfo García Zamora, de la Facultad de Economía de la U. A. Z. Informa de los proyectos del Banco Mundial y del B I D con remesas de los migrantes. El ofrecimiento del primero para capacitar y apoyar proyectos de carácter regional e internacional-regional, y de la propuesta del BID de financiar el 50% de la elaboración técnica de los proyectos de los migrantes. Estos piden que se hagan programas de acuerdo a las demandas de los migrantes y los gobiernos de Puebla, Guanajuato y Zacatecas perdieron interés en el programa cuando les informaron que el dinero no lo manejarían ellos, sino NAFIN.

Sobre el estudio del Banco Mundial y del BID, se puede tener información, con el Dr. Patricio Marcos, en NAFIN, México o en Zacatecas con el Delegado Miguel de la Torres Kusulas.

Para apoyos del BID, a micro proyectos, ver página Web del Fondo Multilateral de las Inversiones. iadb.org o Multilateral Investment Fund@iad.org.

Informa finalmente cómo se está avanzando en pequeños micro proyectos en Oaxaca, Guerrero y Puebla, buscando además de hacer extensivos los servicios bancarios comunes de pago de luz, agua, teléfono, lograr transferencia de remesas a bajo costo de Estados Unidos la contratación de seguros médicos y de vida. Se sugiere consultar amuess@prodigy.net.mx.

7.- Ing. Gregorio Luna Hernández, de Agroentorno Consultores. Explica la importancia del manejo técnico integral del agave, para mantener la denominación de origen y contar con un producto competitivo de alta calidad.

8.- Profr. Santos Sandoval, de la Unión de Productores de Agave del Estado de Zacatecas. Destaca que afortunadamente en los últimos dos años, ya hay apoyos estatales a los productores de agave; que se ha avanzado en las asociaciones municipales, regionales y a nivel estatal. Resalta la importancia de superar la simple producción de materia prima para adquirir un enfoque integral de producción-industrialización-comercialización.

Para aprovechar el potencial micro y macro regional, se requiere mucha organización (capacitación, mercado, financiamiento), evitar sobre producción de agave, evitar sembrar planta barata contaminada, y de preferencia fomentar el cultivo orgánico.

9.- Ing. Mauro Quezada, Delegado de SAGARPA, en Jalpa. Señala que es muy importante el taller y los apoyos del gobierno estatal a la producción del agave.

CONCLUSIONES

1. Ante el atraso económico del Sur de Zacatecas y del Estado en general, el agave presenta un gran potencial de desarrollo económico local y regional.

2. Para aprovechar este potencial se necesita mucha organización, capacitación y trabajo en equipo.

3. Además de los diagnósticos locales y regionales, se requiere planeación estratégica que integre a los productores, al gobierno en sus tres niveles, a la iniciativa privada, las instituciones educativas, organismos no gubernamentales y organismos financieros internacionales.

4. En la situación actual de la crisis del campo mexicano, es fundamental que el gobierno mexicano establezca nuevas políticas de apoyo de largo plazo para los proyectos locales, micro regionales e interestatales.

5. Se sugiere establecer un contacto directo con el Banco Mundial, el Bando Interamericano de Desarrollo y la Interamerican Foundation de Washington.